

PROGETTO MACC BAM

Workshop "SEA OF GROWTH"

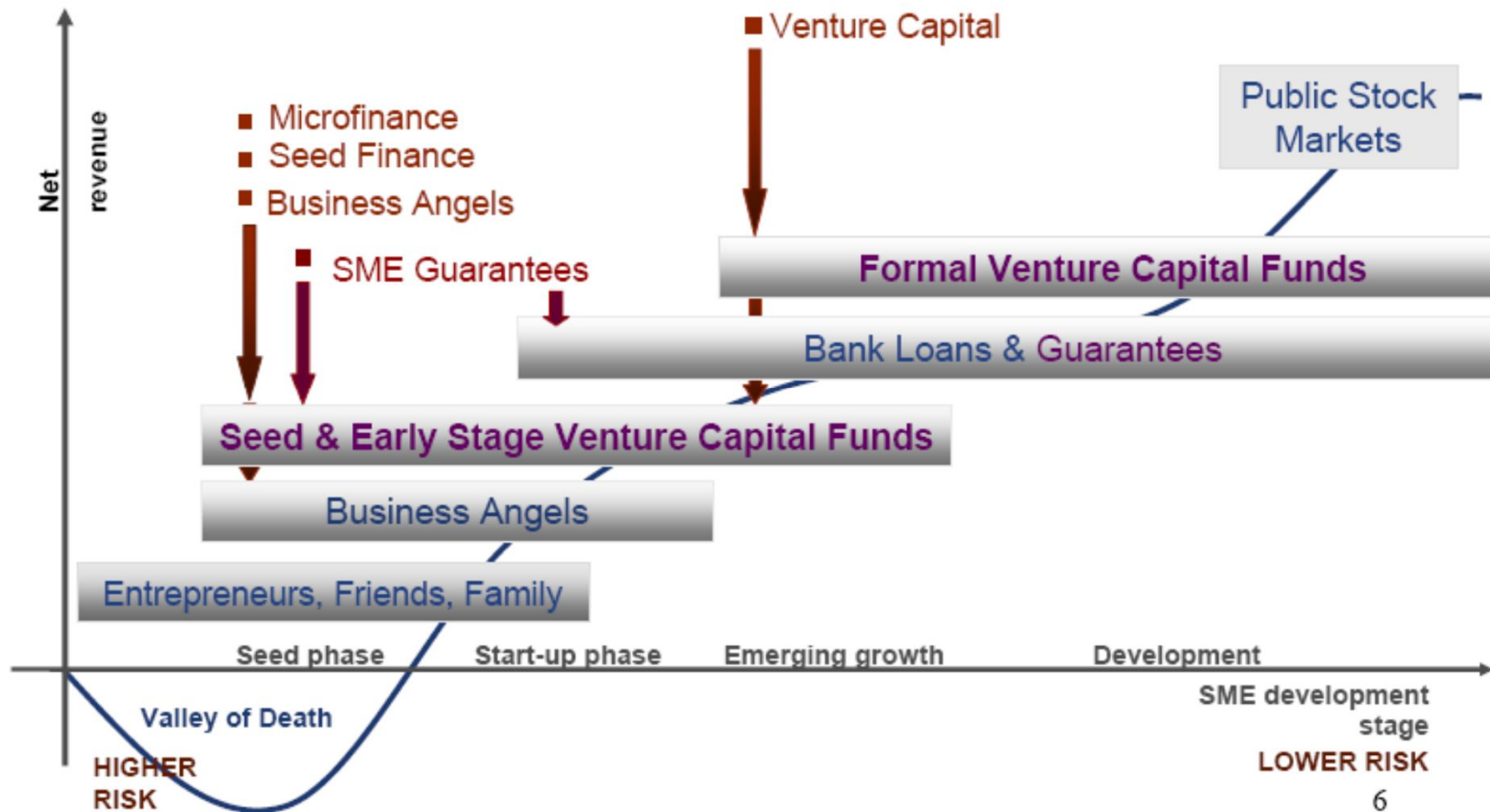
Italian
Business
Angels
Network
IBAN[®]
Associazione
Italiana investitori
informali in capitale
di rischio

Il Mercato dei Business Angel in Italia

Tomaso Marzotto Caotorta
Segretario Generale - Associazione IBAN

Milano - 26 Ottobre 2011

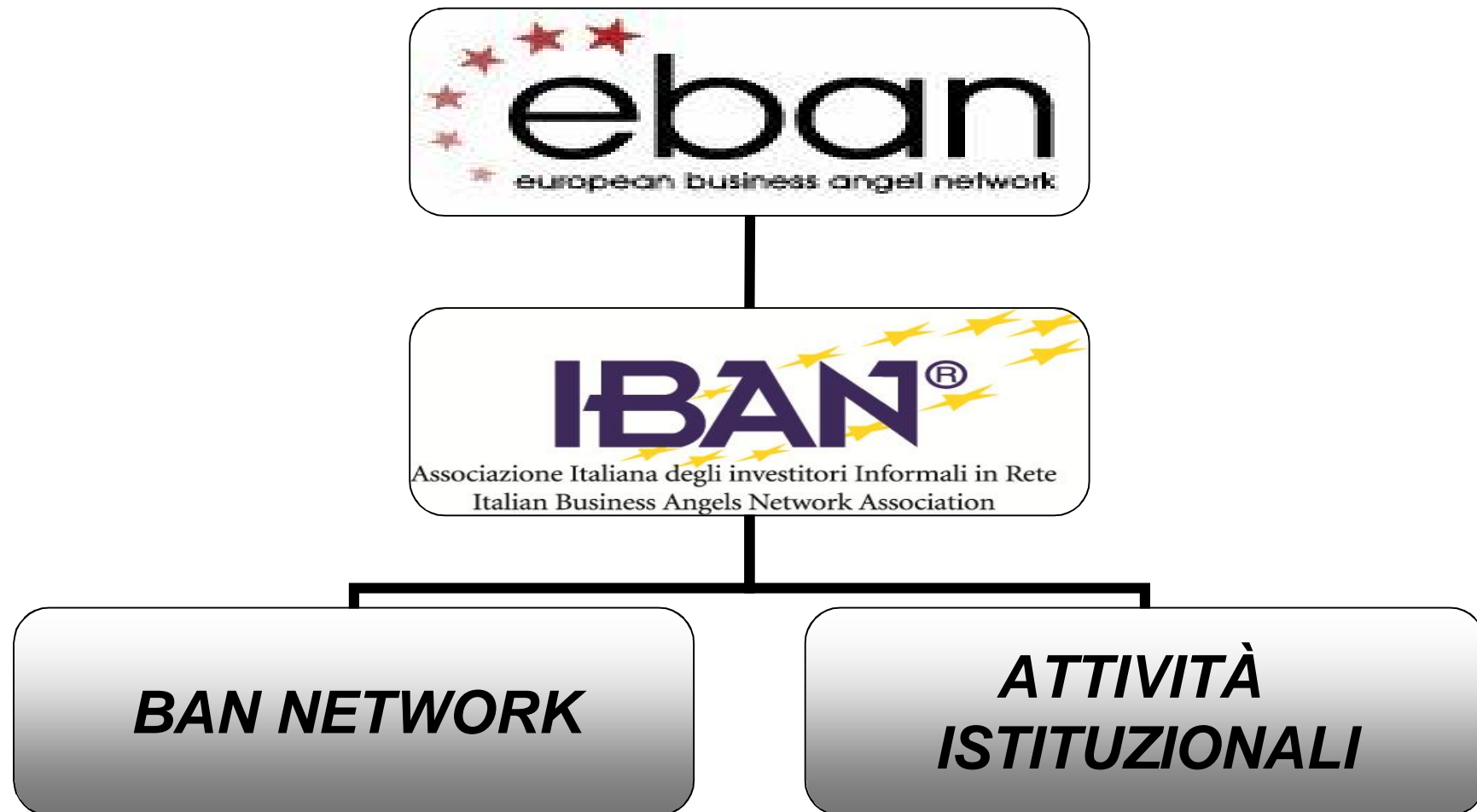
Filiera del Venture Capital



1.1 - Associazione IBAN

Struttura operativa

Italian
Business
Angels
Network
IBAN[®]
Associazione
Italiana investitori
informali in capitale
di rischio



1.2 - Associazione IBAN

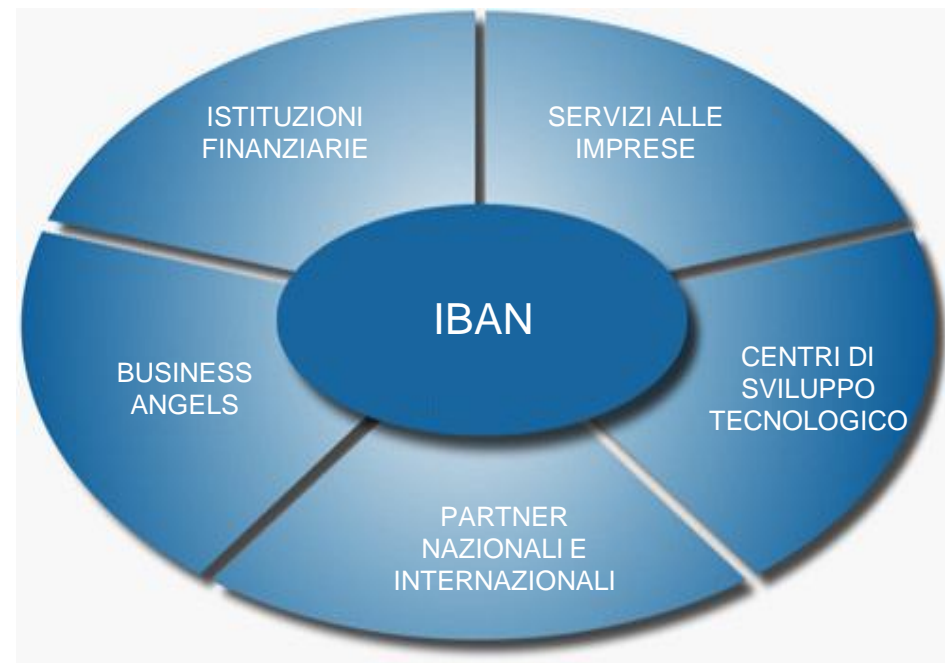
Il nostro Network per sostenere il mercato degli Investitori Informali di Capitale di Rischio



IBAN è l'Istituzione che meglio conosce e rappresenta la realtà italiana degli investitori informali in capitali di rischio.

Nel corso degli anni IBAN ha costituito un vero e proprio **"relationship network"** che mette a fattore comune le competenze e le esperienze di numerosissimi Enti ed Operatori di settore, che coprono tutta la **"catena del valore"** della fase **"early stage"** delle Imprese.

In questo modo **IBAN** riesce a sostenere efficacemente le start up nel processo di crescita e di creazione del valore.



1.3 - Associazione IBAN

Storia e Ruolo attuale nel contesto italiano



- **Associazione senza scopo di lucro, nata nel 1999.**
- **Rappresenta e promuove istituzionalmente in Italia il capitale di rischio da parte degli investitori informali, usualmente denominati Business Angels (BA).**
- **Il circuito è costituito di circa 400/450 BA con differenti profili e capacità di investimento. Al suo interno sono nati Club tematici e non.**
- **Ha diverse sedi territoriali dislocate in Italia (BAN).**
- **Ha ottenuto in sede Ministeriale il D.L. per il riconoscimento della figura del BA e per un suo regime fiscale di favore.**
- **Raccoglie e valuta circa 300 progetti di seed e start-up all'anno.**

2.1 – Survey Iban 2010

- L'Associazione IBAN è l'unica a svolgere un'attività di raccolta e ordinamento dei dati sulle operazioni di finanziamento nel mercato dell'Informal Venture Capital e sulle qualità dell'Investitore.
- Tali dati vengono raccolti e riaggregati all'interno della Survey annuale, arrivata alla sua decima edizione.
- **Il campione** è in costante crescita, ed è arrivato quest'anno a 313 investitori di cui il 70% è affiliato all'Associazione.

2.2 – Survey Iban 2010

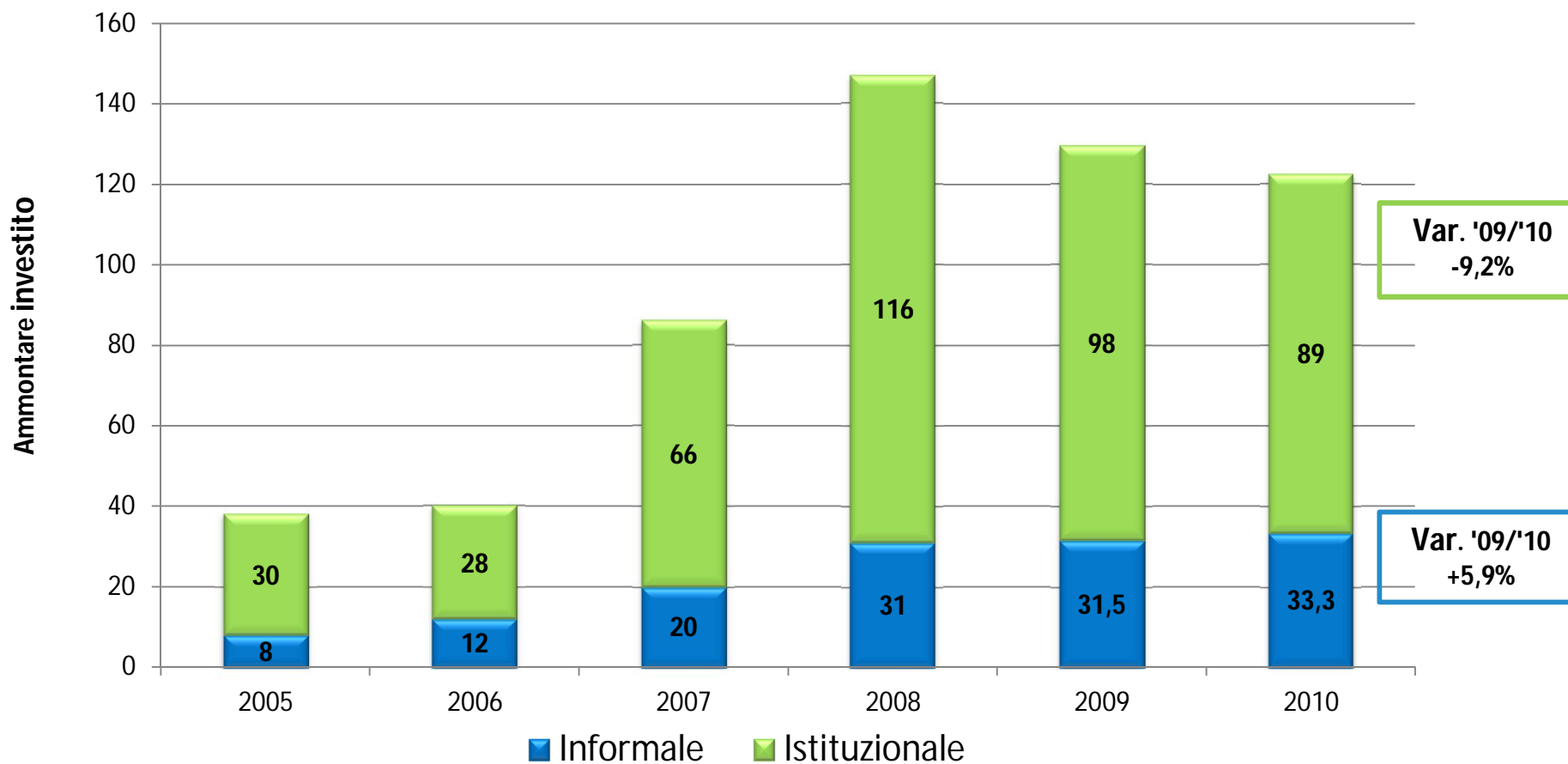
Sintesi dei dati 2010 dalla *Survey Iban*

- **Età:** *Media di 49 anni*
- **Sesso:** *Uomo 94% - Donna 6%*
- **Domicilio:** *Nord 78% - Sud 7%*
- **Titolo di studio:** *86% possiede una laurea/titolo post-laurea*
- **Fonti di deal flow:** *Circuito IBAN 52% - Amici 35%*
- **Patrimonio investitori:** *38% oltre i 500k € - 14% oltre i 2M €*
- **Patrimonio investito in %:** *in media dal 10 al 15%*

3.1. Investimenti in Early Stage

Crescita del mercato negli ultimi anni

Investimenti in Italia nel settore Early Stage: 2005-2010 (in Mln €)

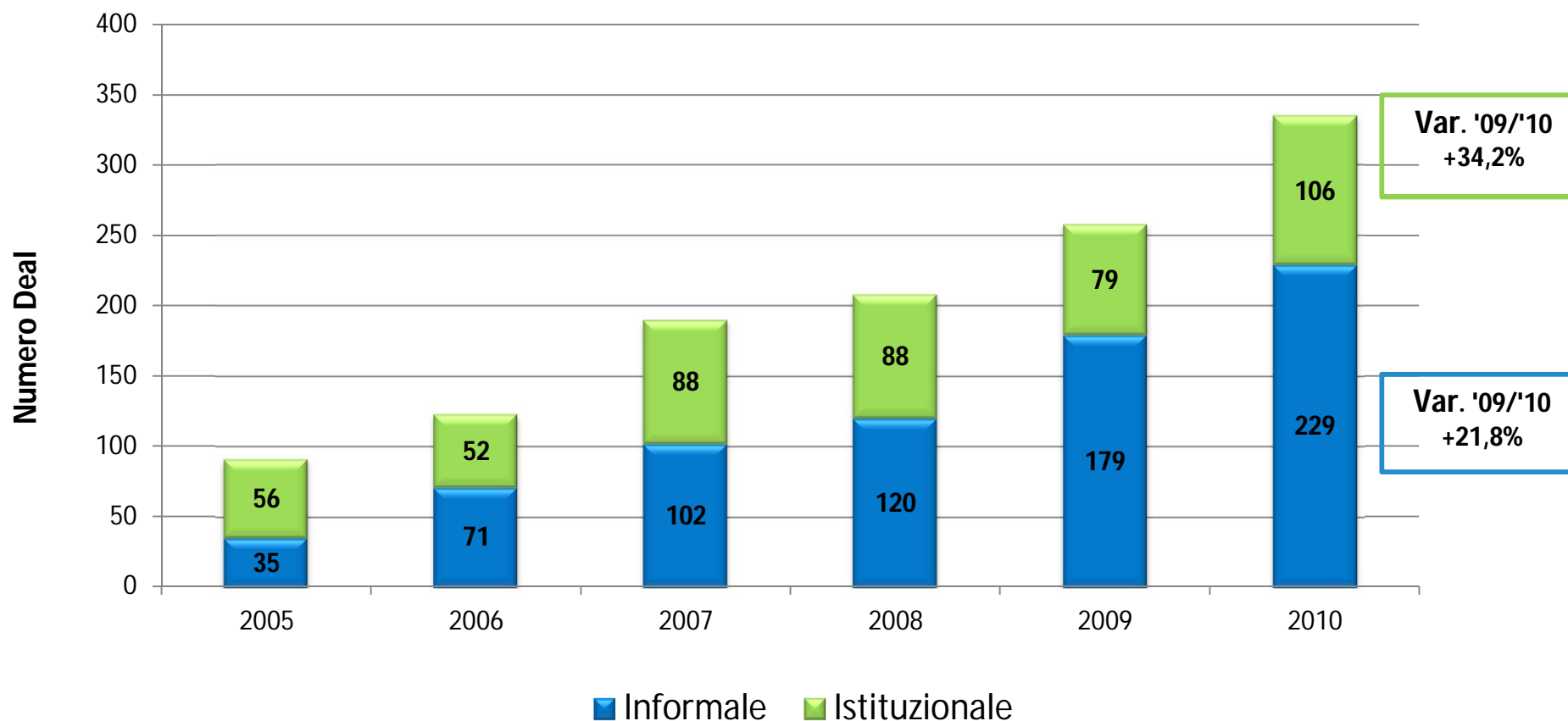


Fonti: Istituzionale (Aifi, Pwc); Informale (Iban)

3.2. Investimenti in Early Stage

Andamento del numero dei deal per segmento

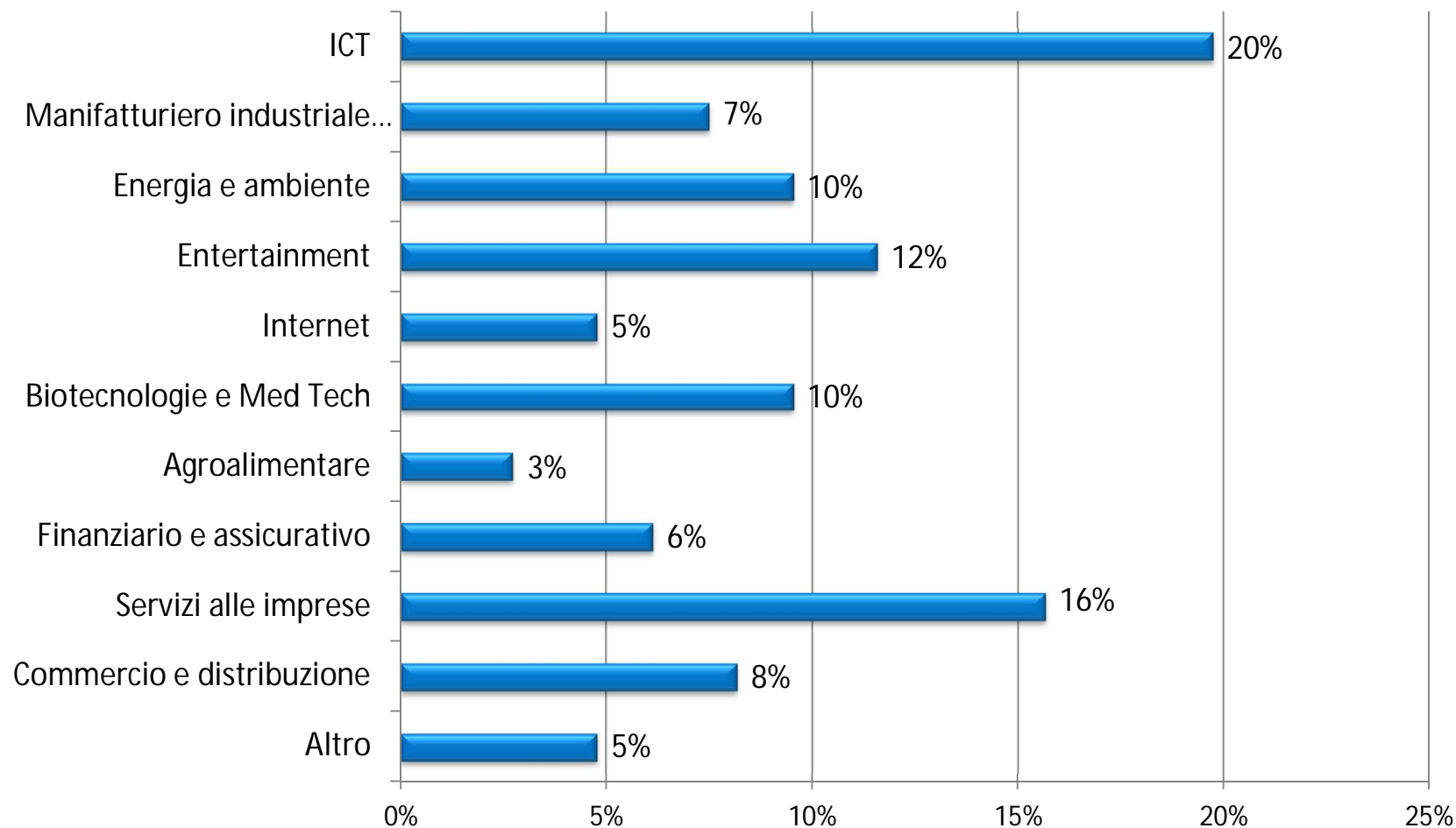
N.Deal in Italia nel settore Early Stage anni 2005-2010



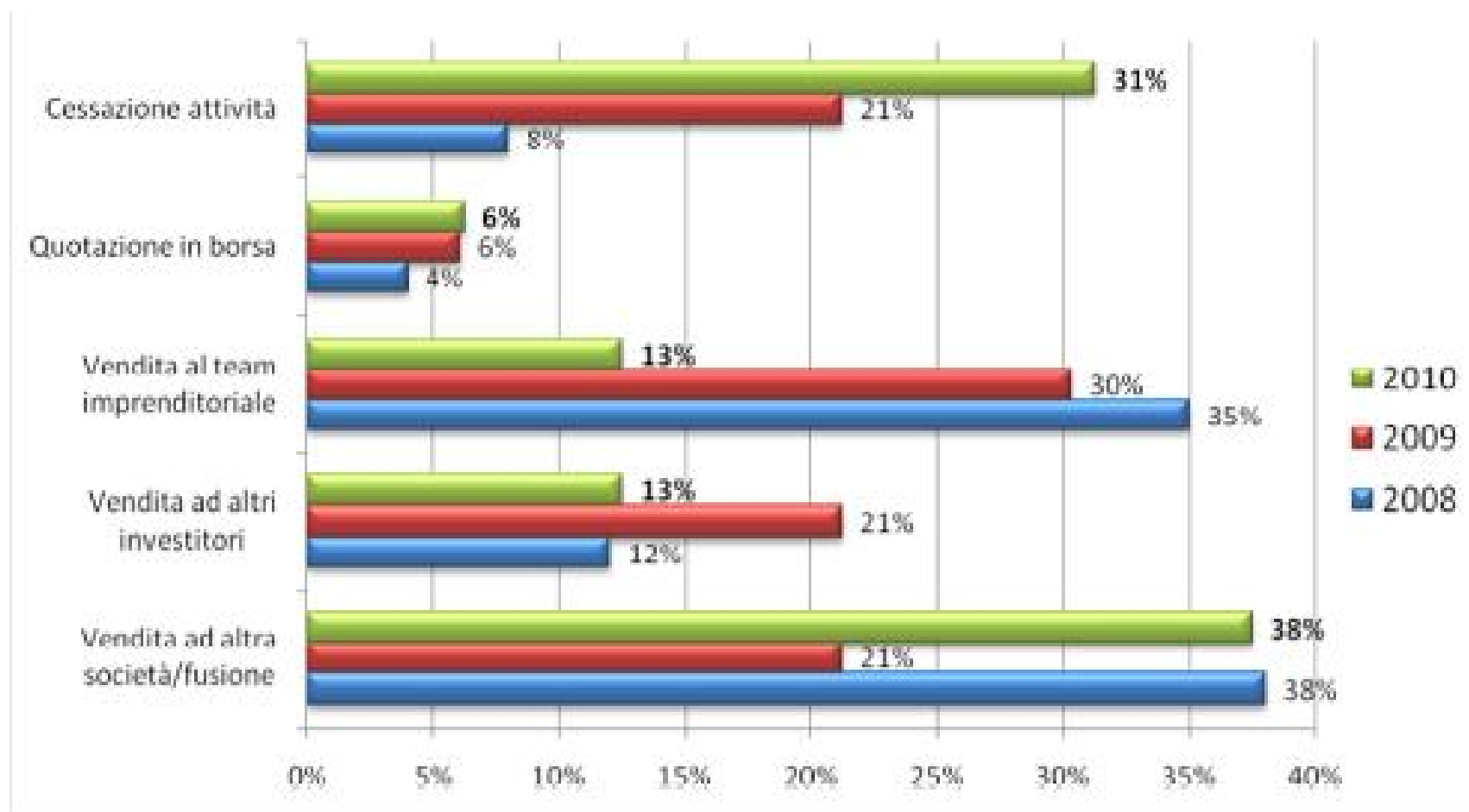
Fonti: Istituzionale (Aifi – Pwc); Informale (Iban)

3.3. Investimenti per settore

Settori di preferenza del Business Angel in Italia



4.1 Dettaglio Exit Italia 2010



Obiettivi Raggiunti

In 11 anni di attività



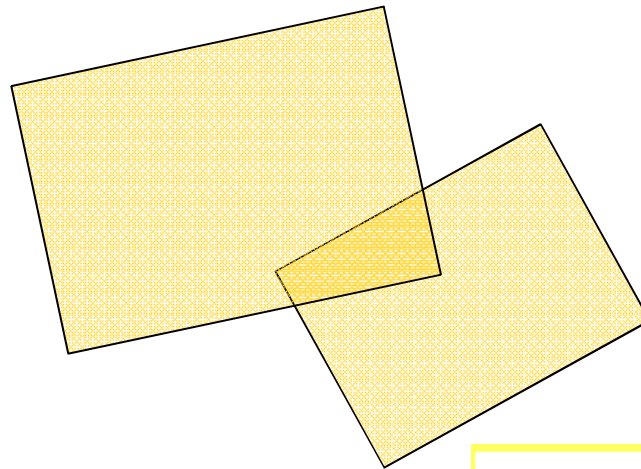
1. Un mercato consolidato nel 2010 dopo una fase pionieristica partita nel 1999/2000
2. Miglioramento delle best practice europee, grazie ad una stretta collaborazione tra IBAN e gli altri partner di EBAN
3. Il ruolo del Business Angels, come operatore economico, continua a crescere:
 - forte aumento del numero dei deals chiusi negli ultimi 5 anni;
 - riconoscimento dell'importanza del BA nel mercato finanziario
4. Il Governo Italiano ha approvato la detassazione sul capital gain in operazioni di Angel Investing (con D.L. 112/2008, art.3)

www.iban.it

Piazza Erculea 11
20013 Milano – Italia

TEL. +39.02.87387397
FAX +39.02.8693862

segreteria@iban.it



Membro di:

